



Pourquoi choisir notre CFA ?

Une formation 100% prise en charge en apprentissage, combinant accompagnement à la recherche d'entreprise, réseau d'entreprises partenaires, intervenants professionnels et individualisation des parcours.

Compétences visées.

- Elaborer une stratégie de prospection et la mettre en oeuvre
- Assurer une veille commerciale
- Concevoir et organiser un plans d'actions commerciales
- Prospecter un secteur défini
- Analyser ses performances, élaborer et mettre en oeuvre des actions correctives
- Négocier une solution technique et commerciale et consolider l'expérience client
- Représenter l'entreprise et valoriser son image
- Concevoir une proposition technique et commerciale
- Réaliser le bilan, ajuster son activité commerciale et rendre compte
- Optimiser la gestion de la relation client

Méthodes mobilisées.

- Plateau technique, mise en situation professionnelle
- Apport théorique par des formateurs et des professionnels
- Mise à disposition de notre plate-forme de formation à distance (360Learning)

FORMATION



En
alternance
(1 an)



Rythme
3 jours en formation
toutes les 2 semaines

Prérequis.

- Avoir un diplôme de Niveau 4

Modalités de recrutement.

- Dossier de candidature
- Réunions d'informations collectives
- Entretien individuel et tests de recrutement

Débouchés.

- Négociateur
- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Business developer
- Commercial





Contenu de la formation.

- Prospection
- Négociation
- Élaboration d'une solution technique
- Gestion commerciale
- Eco-Droit
- Numérique
- Posture professionnelle et communication
- SST (Sauveteur Secouriste du Travail)

Modalités d'évaluation.

En contrôle continu et/ou cours de formation

Épreuves finales du Titre du Ministère
Chargé de l'Emploi

Validation par blocs de compétences

Certification partielle possible

Délais d'accès.

Une semaine à 6 mois selon la date d'ouverture de la formation

Possibilité d'intégrer la formation au cours de l'année

Financement de la formation.

En alternance : Prise en charge des coûts de formation par l'OPCO. La formation est gratuite pour les alternants.

ECOLE INCLUSIVE.

- Accessibilité aux personnes en situation de handicap
- Le Campus est engagé dans une démarche d'accessibilité.
- Des aménagements peuvent être proposés selon les besoins.
- Référente handicap : Mme HUBERT Sabrina.

Code RNCP : RNCP39063

Intitulé exacte de la certification :

Titre Professionnel Négociateur
Technico-commercial

Date enregistrement de la certification : 10/06/2024

Nom du certificateur : Ministère du
Travail de Plein Emploi et de l'Insertion

Une question sur la formation ?

Contactez-nous !

cfa-cfp@ets-stecatherine.fr

02 42 39 14 72

