FICHE FORMATION.

LES REFLEXES DES VENDEURS PERFORMANTS.

PRÉSENTIEL

Objectif.

Cette formation "Les réflexes des vendeurs performants" vise à aider les participants à vendre plus facilement en adoptant différentes méthodes, à augmenter le panier moyen grâce à de meilleurs réflexes de vente et de conseil, et à renforcer la qualité de la relation client.



Durée
7h

Tarif
Sur devis

Méthodes mobilisées.

- Méthode active
- Méthode expérientielle

Modalités d'évaluation.

- Évaluation des compétences acquises en fin de formation, ainsi que mesure du niveau de satisfaction des participants.

PROGRAMME

- Créer le contact
- Comprendre le besoin
- Donner envie
- Conclure et rebondir

Date de la formation.

Voir le calendrier des formations. Sur demande.

Inscription.

Par mail :
cfa-cfp@ets-stecatherine.fr

Sous réserves de places disponibles

Public.

Toute personne exerçant le métier de vendeur.

Contactez-nous !

cfa-cfp@ets-stecatherine.fr
02 42 39 14 72

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Le Campus est engagé dans une démarche d'accessibilité.

Des aménagements peuvent être proposés selon les besoins.

Référente handicap : Mme HUBERT Sabrina.

CAMPUS DES MÉTIERS SAINTECATHERINE
LE MANS

202 rue de Saint-Aubin
72000 LE MANS
02 43 39 14 72
campus-stecatherine.fr

2026